##

## **La financiación que necesita tu proyecto** - <https://mentorday.es/wikitips/tesoreria/>

* + 1. ¿Cuánta financiación necesitas?.
	+ 2. ¿Cuál es tu previsión de tesorería para los próximos meses?.
	+ 3. ¿En qué vas a emplear la financiación?.
	+ 4. ¿Cuánto vas a devolver mes a mes?.
	+ 5. ¿Cuántos meses puedes sobrevivir en un escenario crítico sin ningún tipo de ingresos y solo con el dinero que tienes en caja?.
	+ 6. ¿Cuántos gastos tienes que financiar hasta que el cobro a clientes supere el punto de equilibrio?.
	+ 7. ¿Cuál es el dato/la información clave que se obtiene o deduce al terminar la hoja de tesorería?.
* **Financiación según la etapa en la creación de una empresa -** <https://mentorday.es/wikitips/fases-de-la-startup/>
	+ ¿En qué fase te encuentras?
	+ ¿Qué pasos has dado ya?
* **Plan de acción para conseguir financiación -** <https://mentorday.es/wikitips/plan-financiero/>

## **Fuentes de financiación** - <https://mentorday.es/wikitips/fuentes-de-financiacion/>

* + 1. Indica las fuentes de financiación que vas a utilizar.
	+ 2. ¿Cuáles has utilizado ya?.
	+ 3. ¿Cuáles has probado y te han denegado?.

## **Cómo obtener financiación de la administración pública -** <https://mentorday.es/wikitips/como-obtener-financiacion-de-la-administracion-publica/>

* + 1. ¿Cómo vas obtener financiación de la administración pública?.
	+ 2. ¿Cómo vas a aprovechar los fondos europeos?.

## **Cómo conseguir financiación en bancos -** <https://mentorday.es/wikitips/como-conseguir-financiacion-en-bancos/>

* + 1. ¿Cuánto dinero vas a pedir al banco?.
	+ 2. ¿Cómo les vas a demostrar que se lo vas a devolver?.
	+ 3. ¿Cómo les vas a convencer?.
	+ 4. ¿Qué garantías podrías aportar?.

## **Financiación vía inversores privados** - <https://mentorday.es/wikitips/financiacion-via-inversores-privados/>

* + 1. ¿Tienes claro que tu modelo de negocios es invertible por un Business Angel?.
	+ 2. ¿Qué es lo que buscan?. Explica cada una de las 6 áreas que mira el inversor.

## **Bootstrapping -** <https://mentorday.es/wikitips/bootstrapping/>

* + 1. ¿Cómo te puedes financiar sólo con los cobros a tus clientes?.
	+ 2. ¿Cómo puedes reducir tus necesidades de financiación para reducir tu dependencia a bancos, socios inversores?.
	+ 3. ¿Cómo vas a adelantar cobros a clientes?.
	+ 4. ¿Cómo vas a retrasar pagos de gastos y de inversiones?.

# **PLAN FINANCIERO**

Escribe muy muy poco, lo justo para que las personas con las que compartas este drive puedan entenderlo y te aporten consejos prácticos que te puedan ayudar en tu aceleración.

## Ingresos, precios, monetización

¿Cómo vas a obtener tus ingresos?¿Cómo vas a monetizar?

¿Cómo fijas los precios de venta?

<https://mentorday.es/wikitips/fuentes-de-ingresos/>

## Plan de inversiones a realizar y estructura de costes

¿Qué activos fijos tienes que adquirir?

¿Cómo vas a negociar con proveedores para empezar con menos riesgo, es decir, con costes variables y sin inversión?

<https://mentorday.es/wikitips/finanzas-para-emprendedores/>

<https://mentorday.es/wikitips/identificar-costes-e-inversiones/>

## Viabilidad económica, rentabilidad. ¿Cómo gana dinero tu empresa?

¿Qué margen de contribución tienes?

¿Cuánto tienes que vender para entrar en beneficios? ¿Cuál es tu punto de equilibrio?

¿En qué mes crees que vas a poder superar tu punto de equilibrio?

<https://mentorday.es/wikitips/como-gana-dinero-tu-empresa/>

## ¿Cómo vas a diseñar tu modelo para que sea escalable?

¿Tienes gran potencial de crecimiento de clientes? ¿Cuáles son tus cuellos de botella? ¿Puedes duplicar clientes sin duplicar tus costes? ¿Qué actividades de tu modelo son escalables hoy y cuáles en el futuro?

<https://mentorday.es/wikitips/escalabilidad/>

# Explica la estrategia que vas a seguir con cada fuente de financiación

## Capital riesgo, venture capital

¿Cómo vas obtener financiación de un venture capital?

<https://mentorday.es/wikitips/capital-de-riesgo/>

## Pago único

<https://www.dyrecto.es/pago-unico/>

## Financiación de la Innovación

## Demuestra que tienes un grado de innovación lo más alto posible para poder llegar a esta financiación

## <https://www.dyrecto.es/innovacion/>

## Préstamos participativos (ENISA, SODECAN)

¿Ventajas de financiarse con préstamos participativos?

¿dónde solicitarlos?

<https://www.dyrecto.es/prestamos-participativos/>

## Garantías, avales de SGR

¿tienes una sgr en tu región?

¿has preguntado a tu banco si tiene acuerdos con SGR?

 ¿Solicita a una SGR el aval que te exigen en un banco?

<https://mentorday.es/wikitips/sgr/>

##

## Leasing, renting

¿vas alquilar tus máquinas, o vehículos u ordenadores? <https://mentorday.es/wikitips/leasing/>

## Confirming

¿Vas a financiar el pago a tus proveedores?

<https://mentorday.es/wikitips/confirming/>

## Factoring

¿Cómo vas a adelantar el cobro de tus facturas de ventas a clientes? <https://mentorday.es/wikitips/factoring/>

## Direct Lending

<https://www.dyrecto.es/direct-lending/>

## ¡¡¡LA MEJOR FINANCIACIÓN!!! ¿Has intentado financiarse solo con los cobros a tus clientes?

¿Cómo puedes reducir tus necesidades de financiación para no depender de terceros? <https://mentorday.es/wikitips/bootstrapping/>

## Previsiones financieras a 5 años,

Los bancos y las administraciones públicas y muy pocos inversores pide que les presentes balances y cuentas de resultados previsionales para los próximos 5 años ¡¡¡utiliza la herramientas que desees para completar este requisito y tenerlo a mano para enseñar ¡¡¡NO HACE FALTA QUE SEPAS ELABORARLO!!!

¿Si descubres una herramienta sencilla y práctica que lo de automáticamente, avisanos para compartirla con todos los compañeros?